

BOHĒBON[®]

LOVE & POKÉ

**L'EXCELLENCE
ET L'ORIGINALITÉ**
AU CŒUR DE
CHAQUE POKÉ



L'ASSOCIATION DE 3 FORCES MAJEURES



Rémi Boglio



BOHEBON®



Benoît & Ivan
Chambon

LA CÔTE &
L'ARÊTE



ASSOCIATION
FRANÇAISE
DES MAÎTRES
RESTAURATEURS
DEPUIS 15 ANS !



CARMILA

3ème société côtée des
centres commerciaux
en Europe



UN CONCEPT UNIQUE ET PROMETTEUR

FRAIS, HEALTHY **TENDANCE**

De nos jours, **71% des français** consomment davantage de produits réputés sains pour la santé et **3 français sur 4** affirment privilégier une alimentation à base de produits frais.

FACILE ET RAPIDE À **COMPOSER**

UN CONCEPT QUI S'ANCRE DANS LES **HABITUDES** DE CONSOMMATION

Ces dernières années environ **200 millions de poké bowls** ont été vendus par an en France, témoignant de son adoption massive.



POURQUOI CHOISIR

BOHÉBON ?



AVIS
Note **Google**
4,7/5



LE **HEALTHY**
EXPLOSE
Nous répondons à la
demande croissante des
consommateurs d'une
alimentation saine et rapide.



CRÉATION DE
RECETTES
ORIGINALES
Recherche du goût
permanente.



RECHERCHE
DE **QUALITÉ**



UNE FORTE
RÉPUTATION
La satisfaction client est
au cœur de notre culture
d'entreprise.



FOCUS SUR
1 TYPE DE
PRODUIT
= le Poké.





PROFESSIONNELS DE LA RESTAURATION

Maitrise des ratios, tout est encadré et suivi.



UN PROJET **CLÉ EN MAIN**

Charte graphique, architecturale, référencements de produits et équipements, plan de communication et marketing, procédures opérationnelles.



LE SOUCI DU **DÉTAIL**

Décoration, recherche du goût, qualité du service, ambiance, présentation des plats.



Une carte bâtie grâce à la

COLLABORATION DES **FONDATEURS EXPÉRIMENTÉS**

1recette = 1 fiche technique, une carte renouvelée régulièrement en fonction des nouvelles créations toujours plus originales, gourmandes et travaillées.



PROCESS ET FICHES

TECHNIQUES

Déjà mises en place.

BOHÉBON PAR CEUX QUI LE VIVENT



ANTHONY DE CALAIS

Lorsque j'ai rejoint Bohébon, j'ai découvert une équipe dynamique, rassurante et disponible, voulant vraiment faire évoluer le concept. J'ai pu être accompagné jusqu'à l'ouverture du restaurant, et encore aujourd'hui, nous avons des échanges constructifs me permettant d'avancer.

Nous avons ouvert le 12 septembre 2024, avec un bel engouement lors de l'ouverture. Grâce à l'expertise du réseau, j'ai pu faire les bons choix et mener à bien le projet. Ainsi, le produit plaît et la marge de progression est très importante.



GILLES ET PASCAL DE TOULOUSE



Nous avons choisi Bohébon pour sa promesse de produits frais et de qualité. Promesse tenue, nous sommes fiers de ce que nous proposons à nos clients. L'enseigne nous a également plu pour sa relation avec ses franchisés. Bohébon prône le gagnant/gagnant, ce qui n'est pas le cas de tous les franchiseurs. Bohébon nous a aidés dans notre implantation et notre démarrage.

Nous avons été heureux de pouvoir compter sur l'équipe pour ouvrir notre restaurant.

Nous avons fait le tour des franchises, et celle-ci semblait être la plus à même de répondre à nos attentes. Deuxième promesse tenue. Nous souhaitons aujourd'hui nous développer avec Bohébon, avec qui nous partageons les mêmes objectifs.

GILLES & ANTHONY PRÉVOIENT L'OUVERTURE D'UN SECOND POINT DE VENTE SUR L'ANNÉE 2026

LA **FRAÎCHEUR** DANS
CHAQUE BOUCHÉE, LE
PLAISIR DANS
CHAQUE BOWL.

POURQUOI FAIRE
CONFIANCE
À BOHÉBON ?

MAÎTRISE
DES **COÛTS**

GARANTIE
DE **RENTABILITÉ**

**RÉSEAU DE
FRANCHISE**
DÉVELOPPÉ

EXPERTISE DE
LA FRANCHISE



CHEZ BOHÉBON ON FAIT DE BONS POKÉS ET DE BELLES CARRIÈRES



DU **COACHING** BUSINESS
en continu



DES **OUTILS** MÉTIERS
(Yokitup, Combo, ...)



UNE **FORMATION**
en continu



UN **INTRANET**

(Tous les supports dont vous aurez besoin au quotidien, opérationnel, recettes, etc.)



ICI, LE GOÛT A UNE
LONGUEUR D'AVANCE





DE NOMBREUX RESTAURANTS

et projets en
cours partout
en France

INVESTISSEMENT GLOBAL

à partir de 190K€
(hors rachat de fonds de
commerce)

TYPE DE CONTRAT

Franchise sur 7 ans

APPORT PERSONNEL

à partir de 50 K€

FORMATION

3 à 6 semaines

DROIT D'ENTRÉE

30 K€

REDEVANCE SUR CA HT

6 %

CA POTENTIEL APRÈS 2 ANS

800 K€

SURFACE MOYENNE

d'un point de vente :
à partir de 45m2

UN BOWL DE FRAÎCHEUR,
UN MONDE DE SAVEURS



REJOIGNEZ LA FRANCHISE BOHÉBON

ET RÉGALEZ-VOUS DE SUCCÈS



Votre succès commence ici
franchise@bohebon.fr



BOHÉBON®
LOVE & POKÉ